



20.000 Eigenmarken-Produkte.

Ein Ziel: Erfolg.

Vorausgehen statt folgen. Das ist der Anspruch von OBI. Immer wieder neue Wege zu beschreiten, ist unser Erfolgsrezept. In Deutschland und Österreich sind wir damit bereits die Nr. 1 unter den Bau- und Heimwerkermärkten geworden. In Europa gehören wir zur Spitze. Heimwerker in 11 europäischen Ländern finden in über 650 OBI Märkten genau das, was sie suchen. Qualität, Auswahl, Rat und Tat. Dafür ziehen jeden Tag über 46.000 engagierte Mitarbeiter gemeinsam an einem Strang. Dazu bietet OBI beste Aufstiegschancen, internationale Perspektiven und intensive Weiterbildungsprogramme.

Das gilt selbstverständlich auch für die starke OBI Marke LUX-TOOLS. Die Tochtergesellschaften LUX und EUROMATE kümmern sich um das Global Sourcing sowie die Entwicklung von Eigenmarkenprodukten innerhalb unseres Do-it-yourself-, Bau- und Gartenmarktsortiments. Mit eigenem Qualitätsmanagement, eigener Beschaffungslogistik und integriertem Full-Service am POS gehen diese beiden Tochtergesellschaften in ihrem Bereich ebenso erfolgreich voran wie OBI selbst. Wir suchen Menschen, die mit uns vorangehen möchten.

Wir suchen Sie als:

kfm. Angestellten (m/w) im Vertrieb national/international mit Schwerpunkt Key Account Management

LUX bewegt, unter anderem mit über 650 OBI Märkten als Kunden, in ganz Europa sehr viel. Damit immer alles glatt läuft, unterstützen Sie den zuständigen Key Account Manager in seiner täglichen Arbeit. Mit Ihrem Einsatz um die Beschaffung und Vorbereitung von Daten und Analysen stehen Sie ihm und dem Vertriebscontrolling jederzeit hilfreich zur Seite, zusätzlich betreuen Sie eigenständig Projekte im Sortiments- und Aktionsgeschäft. Abgerundet wird Ihr Profil durch die Eigenschaften, die eine interne Schnittstelle zu den anderen Fachbereichen braucht: Kommunikationsfreude, Überblick, Effizienz und jede Menge Engagement.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Unterstützung des Key Account Managers
- Betreuung und Koordination von Projekten im Sortiments- und Aktionsgeschäft
- Übernahme administrativer Aufgaben im Bereich Key Account Management
- Koordination von Sourcinganfragen (insb. in Asien)
- Interne Schnittstelle zu anderen Fachbereichen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gute MS Office-Kenntnisse (insbesondere Excel und Power Point)
- Fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikatives, freundliches und sicheres Auftreten
- Teamorientiertes Arbeiten und Denken sowie Belastbarkeit
- Zuverlässigkeit
- Selbstständige und gewissenhafte Arbeitsweise
- Hohe Einsatzbereitschaft

Begeistert? Dann richten Sie Ihre Bewerbung schriftlich an die Personalabteilung, z. H. Frau Hagemann oder per Email an personal@lux-tools.de. Für Fragen steht Ihnen Frau Hagemann gern zur Verfügung: Tel. 02196/76-3338.



Emil Lux GmbH & Co. KG
Emil-Lux-Straße 1 | 42929 Wermelskirchen
Ihre Ansprechpartnerin: Frau Hagemann

